説明資料

JJK

-Contents

・会社概要

・事業内容

・問題提起

・過去実績

・補足事項

JJK

会社概要

-Company

社名：合同会社 情弱

人数：大友優介 (代表1名)

設立：2021年4月

電話：090-9437-5240

Mail：otomo.yusuke.jjk@gmail.com

HP　：https://jojaku.me

JJK

-Mission

Web集客の分からないを根絶させる

ほとんどの社長さんが、”良い商品”を作って満足する。
“良い集客方法” をあまり考えていない。

ビジネスは “良い商品” と “良い集客方法” の掛け算。
売上を上げたければ、集客方法を根本から見直すべき。

Web集客で、ビジネスは加速する。

JJK

-History

元上場代理店出身。集客スペシャリスト。

新卒入社のWeb広告代理店で、6年修行した後に独立。
サラリーマン時代、MVPなどの受賞歴は数知れず。

社長から直々に教育研修官に任命され、
100人を超える新人/中途社員をプロに育てあげてきた。

Web集客界のGTOを目指す。

-Philosophy

成長し続け、人を笑わせ続ける

小さい頃から人を笑わせるのが大好き。

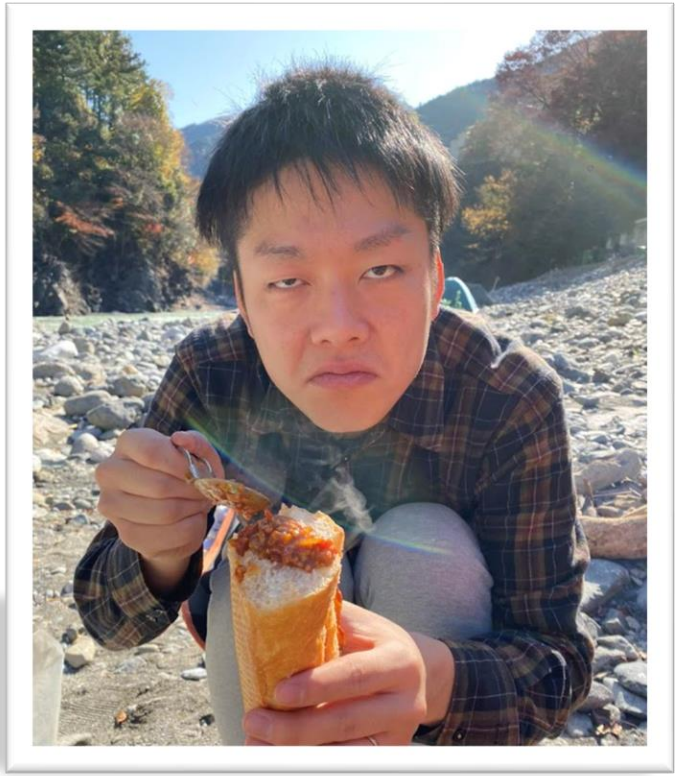
社会人になってからは、お客様を笑わせてナンボ。

大切なのは、クスっと笑えるアウトプット。

自分が手に入れた知見は、圧倒的に安く、

そして面白く提供するのがモットー。

笑えるWeb集客の本を出すのが夢。



JJK

問題提起

JJK

-Web集客で最も重要な3大要素

この3つが揃わないと、ビジネスは失敗します。

①最高の商品=プロダクト

プロダクトは、**お客さんを幸せにするものであるべきです**。

美味しい/楽しい/気持ちいい/儲かる/人気になる等。

人は何かしらの幸せを求め、そこにお金を投じます。

競合優位性があり、比較されても負けないことも重要です。

➡大前提、皆さんはクリアしてると信じてます。

では、**残り2つの要素**の話に進みましょう。

JJK

-Web集客で最も重要な3大要素

この3つが揃わないと、ビジネスは失敗します。

②最強の営業マン=ランディングページ

LPは営業マンの代わりです。サービスの看板になるものです。

それにも関わらず、**LPをしっかり作れてない企業が8割以上。**

成績の悪い営業マンを、会社の顔には選ばないですよね。

LPには、お客様をプロダクトに惚れさせる営業力が必要です。

➡売れるLPを作るには**心理学、脳科学的に**

“買いたくなる仕組み”を作る必要があります。

-Web集客で最も重要な3大要素

この3つが揃わないと、ビジネスは失敗します。

③最適な広告配信=ターゲティング

LPが作れたら、**次はターゲティングを完璧に**しましょう。

最高のブラジャーを作り、LPを用意しても、**男性相手には売れません**。

Web広告の知識がないと、平気で男性に配信されちゃいます。

知識がない人が運用する場合、100%無駄が発生してます。

➡広告配信が一番お金を無駄にしやすいです。

知識がないなら、必ずプロに見て貰いましょう。

JJK

-Web集客で最も重要な3大要素

この3つが揃わないと、ビジネスは失敗します。

まとめ

①最高の商品=プロダクト

②最強の営業マン=ランディングページ

③最適な広告運用=ターゲティング

➡どれか1つでも欠けると、莫大な損失になります。

詰めが甘いと感じる部分は、是非ご依頼ください。

-問題の洗い出し

まずは無料診断で、ヒアリング致します。

オンラインMTGで気軽にご相談ください

広告運用以外にも集客コンサル・SEO対策・コンテンツマーケティングなど幅広くご相談ください。
貴社の課題感をヒアリングし、状況に応じて

実行可能かつ効率の良い施策をご提案致します。

JJK

事業内容

-Service

Webマーケティングを中心に、4種類のサービスを展開

心を鷲掴みにするWebページ

Web集客で最も大事な心臓部分です。

訴求方法や、論理構造、デザイン性をしっかりしたページは売上に直接影響します。

その領域のスペシャリストの僕が、自ら制作します。SEO対策もしっかり行います。

-Service

Webマーケティングを中心に、4種類のサービスを展開

元上場代理店 TOP運用者の実力

素人の広告配信は100%の確率で広告費を無駄にしています。プロの中でもTOP成績の僕が、配信設計から見直して運用します。

業界最低水準以下の手数料ですし、初月の効果にご納得頂けなければ返金します。

-Service

Webマーケティングを中心に、4種類のサービスを展開

貴社のマーケ担当を育成します

集客にはマーケティング知識が必須です。

授業形式で実践的なワークを行いながら、
広告運用のノウハウを身に付けます。

週2時間の講義×8回 (2ヶ月間) を行い、
広告運用が社内完結できるよう育てます。

JJK

-Service

サービス詳細 & 料金

※最後にお得な料金プランがございます。

No	サービス	対応内容	種別	料金(税抜)	備考
1	キャンペーン設計	キャンペーンの立て直し	単発	¥100,000	1つにつき左記の金額
2	計測環境設定	コンバージョンなどの設定	単発	¥65,000	1つにつき左記の金額
3	広告運用代行	広告の運用代行	月額	¥60,000～	予算30万以上は予算×20%の手数料
4	GA/SC分析サポート	Analyticsやサチコの分析	月額	¥30,000	サイト全体の流入を加味し提案
5	自動レポート/定例資料	レポートや資料の制作	月額	¥30,000	Googleのリアルタイムレポート
6	LP制作	Wixで制作 or 制作コンサル	単発	¥420,000	Wixで制作 (新規ドメイン発行)
7	インハウス支援	教育講座 / 週2時間×8回	単発	¥248,000	受講者2人以上は別途料金
8	総合コンサル	運用広告以外の集客業務支援	月額	¥58,000	貴社社員として外部MTG参加も可

JJK

過去実績

JJK

-CASE 1 ➡ 情報発信

SNSで情報発信し、最高月収500万

課題

コロナ以降の**投資ブーム**で、
他人の意見に左右され、**資産を溶かす初心者が続出**。

対策

自分の力で銘柄を見極めるノウハウをコンテンツ化。
他人の意見に惑わされないロジカル投資を布教。

成果

SNS開始2週間でフォロワーが3,000人に急増。
翌週に初めて20万を売り上げ、**2か月後に月収500万を達成。**

Points

- 広告不使用
- SNS集客方法
- Twitterとnote
- ブランディング
- ライティング
- ファンマーケ

JJK

-CASE 2 ➡ SEOコンサル

マッチング：記事の構成改善で登録者3倍

課題

SEO対策を行っていてアクセスもあったが、
中々そこからお客様に転換する割合がすくなかった。

対策

記事内導線を強化し、CVに繋げるための仕組みづくりを徹底。
全150記事に修正改善のディレクションを行った。

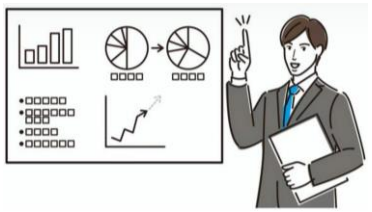
成果

毎月の登録者数が3倍に跳ね上がり、売上が大幅UP。
広告費を大幅に減らしても、十分集客ができる状況が完成。

Points

- 年間契約
- 月額12.5万
- SEOコンサル
- 広告運用
- GA/SC分析
- データ環境整備

-CASE 3 ➡ SEOコンサル



メディア事業：A社での売上を13倍に拡大

課題

金融商品のアフィリエイト事業を立ち上げたが
競合が多く売上が伸び悩んでおり、撤退も検討していた。

対策

流入データ分析をし、**ニッチでCVRの高いKWに集中**し、
コンテンツ拡充する戦略を提案。**記事ディレクション**も対応。

成果

特定KWでのSEO順位が上昇し、**売上が13倍に**。
事業を拡大し、金融大手アフィリエイトサイトの仲間入り。

Points

- 年間契約
- 月額7.2万
- SEO対策のみ
- 記事構成提案
- GA/SC分析
- 外注代行

JJK

-CASE 4 ➡ 広告運用

ヘアケア用品：L社で集客改善による事業急拡大

課題

集客を強化をしたいが、社長自身で広告を運用しており、
どこから見直すべきかが分からず、少額しか広告配信していない。

対策

配信設計を一から作り直し、Googleの学習が進みやすい
構成に変更し、配信ボリュームを強化。

成果

契約初月からCVが2.5倍以上に伸び、売上も2.5倍増。
CPA(獲得単価)は従来の半分になり、投資回収率が大幅にUP。

Points

- 半年契約
- 月額9.8万
- 広告運用代行
- 適性CPA算出
- 配信設計改善
- 自動レポート

-CASE 5 ➡ 広告運用

遠隔診療：N社で1,500万の損失回避

課題

既存代理店で**月4,000万の広告配信**をしていたが、
売上にあまり繋がらず、広告出稿の抑制を検討していた。

対策

僕から代理店・媒体と3社MTGを提案し、要因特定を指示。
媒体へアカウント開示を要求し、**そこで不正CVが発覚**。

成果

1,500万円の不正CVによる請求を帳消し。
運用方針を見直し、改善したことで売上も増加。

Points

- 半年契約
- 月額13.8万
- 代理店折衝
- MTG代理出席
- 社内データ照合
- SEOコンサル

JJK

補足事項

-Inability

以下の業務はお受けできません

動画制作	記事ライティング	オフラインMTG
営業代行	システム開発	反社事業

JJK

特別案内

特別案内

JJK

-Set plans　半年契約でお得な、4種のセットプラン

半年契約プラン ※金額は税抜価格となります。					プレミアム 月額 198,000円	ビジネス 月額 165,000円	スターター 月額 98,000円
No	対応内容	基本料金	種別	詳細			
1	キャンペーン設計	¥100,000	単発	無駄コストの無い、一流の配信設計を構築	累計5回まで	累計3回まで	累計2回まで
2	計測環境設定	¥65,000	単発	計測環境の整備により、広告の効果を最大化	累計5回まで	累計3回まで	累計2回まで
3	広告運用代行	¥60,000～	月額	日々の効果分析やPDCAを回し、効果を最大化	予算50万まで	予算50万まで	予算30万まで
4	オンラインMTG	-	-	広告配信状況やLP制作などの報告・すり合わせ	月2回まで	月2回まで	月1回まで
5	進捗業務報告	-	-	MTG以外に、チャットにて最新の情報を共有	週1回	隔週1回	月1回
6	GA/SC 分析サポート	¥30,000	月額	Analyticsやサチコの分析	あり	あり	あり
7	自動レポート/定例資料	¥30,000	月額	毎月の定例レポートにて、資料の作成	あり	あり	あり
8	LP制作	¥420,000	単発	新規集客に特化した訴求力抜群のLPを制作	あり	あり	-
9	インハウス支援	¥248,000	単発	週2時間×6回の講義を実施し、マーケスキルUP	1人まで	-	-
10	総合コンサル	¥58,000	月額	その他集客支援や、外部MTGへの参加	あり	-	-

※各種プランは広告予算が月50万以下のお客様のみ対象となります。

-Set plans　料金プラン条件詳細

☑各種プランは、**初回MTGから3週間以内にお申込みの場合のみ適用**です。

☑各種プランは**半年間契約**となります。

☑**年間契約**の場合は、各種プランの月額料金が**更に5%割引**となります。

☑**まとめて一括先払い**の場合、月額料金が**更に5%割引**となります。

-無料診断　広告アカウント / サイト構成診断

無料診断では、広告アカウントの解析と、サイト構成の診断を行います。

潜在的な課題を見える化し、改善点などを洗い出すことができます。

■広告アカウント診断について

MTGの3日前までに、アカウントの閲覧権限を付与いただければ、

当日は細かい分析結果のご報告が可能です。

付与対象アドレス：otomo.yusuke.jjk@gmail.com

■サイト構成診断について

特に準備は不要です。事前に弊社の方で調査しておきます。

無料診断はこちら▶

JJK

以上です